

PRESENTACIÓN DEL ESTUDIO: “EL SECTOR DE LOS PLÁSTICOS Ed. 2007”

El pasado 16 de octubre se presentó la nueva edición del estudio “El sector de los plásticos” en la sede del CEP, en presencia de diversos periodistas e instituciones interesados en el sector del plástico.

El nuevo estudio ha cambiado en formato y en contenidos, buscando mayor claridad en el uso y consulta de estadísticas. Esta profusión de gráficos en color facilita el análisis rápido y permite hacerse una idea del estado de la industria española.

Albert Moreno, ex presidente del CEP y responsable del estudio, abrió la sesión comentando las novedades metodológicas y la dificultad de conseguir fuentes fiables de información.

El mensaje se concentra en que el mercado de los plásticos se encuentra en una situación de transición, en el que sólo las empresas que inviertan en tecnología y proyecten su producción al exterior podrán sobrevivir con éxito a las presiones del mercado global. Estas prioridades se reflejan en la encuesta publicada en el estudio, y coinciden con las conclusiones de la asociación francesa Plasturgie.

Carlos Jiménez, colaborador en la redacción del estudio y director de Innovación del CEP, presenta las cifras globales de producción de los diversos grupos de plásticos. Se confirma una estabilización en las cifras de consumo de plásticos en nuestro país después de muchos años de crecimiento, actualmente en 6.000.000 de toneladas. El paso de los años nos indicará si es una tendencia transitoria, pero lo cierto es que las cifras de consumo por habitante ya son altas (136 kg) y en línea con los países más avanzados (a pesar del elevado crecimiento de la población en los últimos años).

Junto a las noticias de la estabilización del consumo, también se insiste en que España es el quinto mercado de Europa (en reñida competencia con el Reino Unido por el cuarto puesto) y que es un mercado saludable, con una producción local muy fuerte y con empresas punteras en los sectores más dinámicos.

El camino marcado por estas empresas es conocido, y debería servir de ejemplo a otras empresas para poder buscar su lugar en el mundo global. Como nuevas potencias emergentes en Europa se perfilan Turquía y Rusia, con crecimientos muy elevados en los últimos años.

En cuanto al plástico en la automoción, se ve influenciado de forma muy importante por las nuevas tendencias globales de este mercado, entre las que figura la reducción de consumo de combustible y de emisiones a la atmósfera. El consumo de plástico en los vehículos no deja de aumentar, y actualmente ronda el 14% del peso. El material que está experimentando un mayor crecimiento es el Polipropileno (alrededor del 40% del total de plásticos). El consumo total de plásticos por este sector en 2006 ha sido de 526.000 Tm.

Podrán encontrar más información sobre el estudio entrando en www.cep-inform.es



MANN FILTER nos informa de sus filtros de aceite para transmisiones

MANN-FILTER presenta los más novedosos filtros de aceite para transmisiones apropiados para modelos de vehículos actuales, que están diseñados para satisfacer las especificaciones de los fabricantes de cajas de cambios y de los aceites adecuados. Contienen medios filtrantes que cumplen las más estrictas normas para conceptos de transmisiones automáticas modernas, transmisiones automáticas escalonadas convencionales y CVTs (transmisiones continuamente variables) con respecto a par motor, fácil cambio de marchas y fiabilidad.

La última parte del trío de mantenimiento del aceite para transmisiones es la junta del cárter de aceite para la transmisión, que también está sometida a un rápido envejecimiento debido a las altas cargas térmicas y mecánicas y, a menudo, se daña durante el desmontaje del cárter de aceite, y hay que sustituirla. Por ello, MANN-FILTER ofrece su gama considerablemente ampliada de filtros de aceite para transmisión como un kit práctico que incorpora una junta. Todos los productos MANN-FILTER se suministran con calidad de equipo original.

Nuevo Sistema de Diagnóstico y Datos Técnicos de Hella

El sistema es una combinación de datos técnicos de vehículos (Hella DDS 100) y un equipo de diagnóstico de unidades de control (Hella DDS 200).

Asimismo incorpora un acceso al catálogo de recambios de Hella, de forma que es un sistema integrado y de fácil uso.

Según nos indican desde Hella, "el sistema garantiza una cobertura superior al 80% de los vehículos que circulan en cada país y todos los textos y gráficos son comprensibles, no obstante, si el taller necesita apoyo técnico, los técnicos de la línea de asistencia de Hella le atenderán profesionalmente".

Como complemento, Hella ofrece cursos de formación para conocer a fondo el DDS 100 y DDS 200.

El Hella DDS 100 contiene datos técnicos relativos a mantenimiento, sistemas de gestión del motor, ABS, airbag, termocontrol, iluminación, boletines de servicio y esquemas de conexiones para más del 80% de los vehículos. Los datos se actualizan tres veces al año en DVD.

El Hella DDS 200 es un sistema de diagnóstico móvil, sin cables y fácil de usar que funciona conectándolo a un portátil o PC.

Realiza diagnósticos en serie (OBD, OBDII y EOBD), borrado de códigos de avería, restablecimiento de las indicaciones servicio y lectura de datos mediante OBD.

Se suministra con un conector de 16 polos (cubre 38 marcas de vehículos y unos 33.000 modelos), siete cables adaptadores para otras marcas, un cable alargador OBD y un cable para alimentación a través de la batería. De esta forma, el taller dispone de los cables más importantes, si bien, opcionalmente puede comprar otros cables para vehículos específicos.

El DDS 200 funciona con la tecnología inalámbrica Bluetooth y el sistema Multiplex, de forma que permite realizar lecturas del vehículo hasta una distancia de 150 metros.

Otra característica destacable es la integración del módulo de formación de EOBD que contiene información sobre el desarrollo del EOBD, normativas sobre los gases de escape, supervisión del sistema y de los componentes, criterios de activación respecto a gases de escape, así como una base de datos de códigos de avería.

El sistema de Datos Técnicos y Diagnóstico de Hella se comercializará en el mercado español a partir de Febrero 2008.



WWW.NEUMATICOS-ONLINE.COM ES SINÓNIMO DE SEGURIDAD EN INTERNET

Delticom la empresa experta en ventas online de neumáticos, nos informa que ofrece a los usuarios de Internet portales 100% seguros (en España www.neumaticos-online.com).

Uno de los principales prejuicios a la hora de decidirse por la compra en Internet es el factor seguridad en la compra. El consumidor se muestra reacio a dar los datos de su tarjeta de crédito de forma on-line no sólo por posibles dudas acerca de la fiabilidad de la página sino por posibles fallos del sistema.

Fuentes de Delticom confirman que el consumidor puede estar tranquilo al efectuar compras a través de www.neumaticos-online.com, ya que han obtenido la certificación TÜV (Instituto de Certificación Independiente alemán) lo que significa que tanto el funcionamiento de las páginas como la seguridad en el pago han sido comprobadas por el prestigioso organismo. Según sigue informando Delticom, "en 8 años que lleva actuando, la compañía se complace con el hecho de que sólo haya tenido buenas experiencias con los pagos. Existen distintas modalidades de pago: por cheque, transferencia bancaria o con tarjeta de crédito (ya sea introduciendo los datos on-line o comunicándolos por teléfono o por fax). En el caso de la compra on-line Delticom verifica los datos de la tarjeta usando el software SSL Service (Secure Sockets Layer), que emplea los últimos adelantos tecnológicos para asegurar la fiabilidad de las transacciones".

Otro de los inconvenientes con los que el consumidor puede pensar en toparse es la recepción de un elemento tan voluminoso como pueden ser los neumáticos. A este respecto, Delticom informa que facilita la entrega de los mismos al permitir que sea el internauta el que elija el lugar para la recepción: su casa, un taller de su elección o uno de los talleres asociados de la red de Delticom. Para escoger de entre éstos últimos el que más le conviene, el comprador puede indicar una dirección y comprobar cuáles son los talleres más cercanos a ese punto. Una vez efectuado el pago, el usuario recibirá en una semana sus neumáticos y sólo entonces se procederá al cobro del importe. El cliente dispondrá entonces de un plazo de 7 días para efectuar la devolución de los neumáticos en el caso de que cambie de opinión. Delticom nos indica que disponen de un teléfono de atención al cliente 91 151 66 23, dónde cualquier usuario puede resolver sus dudas.

Glasureit completa su gama de lacas VOC

Glasureit nos informa que ya disponen de una gama de cinco productos entre los que los talleres pueden seleccionar la laca adecuada para obtener un acabado perfecto. Y todos tienen algo en común: están perfectamente coordinados con otros productos y sistemas de Glasureit.

- La incorporación más reciente es la Laca Multi HS VOC 923-335. Esta nueva laca destaca por sus excelentes propiedades de flujo. Es muy fácil de utilizar con los endurecedores y diluyentes de difuminado de la gama estándar y las pistolas de aplicación convencionales.
- La Laca universal HS VOC 923-115 es otra nueva incorporación a la línea de productos de Glasureit, LA LACA estándar multiusos. Ofrece las mismas características de producto que la Laca MS 923-155, cumpliendo los requisitos VOC. Incluso los usuarios noveles en productos VOC pueden usarla con seguridad sin necesidad de recibir formación especial.
- La tercera laca VOC para aplicación estándar es la Laca HS VOC 923-35. Ya lleva más de cinco años acorde con VOC y se ha convertido en una laca de probada eficacia que cumple la nueva legislación medioambiental. Comparable con la Laca Multi HS 923-255 en cuanto a acabado, obtiene una calidad de superficie que está a la altura de los acabados originales de fábrica en lo relativo a brillo y uniformidad.
- Para los talleres que necesitan procesar rápidamente los trabajos sin renunciar a cumplir las normas sobre VOC, la solución adecuada que propone Glasureit es la Laca HS Racing Clear VOC 923-135. Gracias a su optimizado rendimiento de secado, esta laca se adapta idealmente para reparaciones rápidas de daños leves y para pintar accesorios. Incluso el secado a temperatura ambiente no supone ningún problema para esta rápida laca.
- La línea de productos de Glasureit incluye asimismo una versión VOC para la reparación de pintura OEM nueva de elevada resistencia a los arañazos: la Laca HS VOC 923-45.



Un innovador concepto de embrague: SACHS Xtend

ZF Trading Aftermarket Ibérica S.A. presenta el embrague SACHS Xtend, un innovador concepto de embrague que compensa automáticamente el desgaste alargando su duración.

Según nos informa ZF Trading Aftermarket Ibérica, S.A., en los sistemas de embragues convencionales, a medida que se va produciendo el desgaste de los forros, también aumenta la fuerza de desembrague y se modifica la posición de trabajo del cojinete de empuje repercutiendo negativamente en el funcionamiento del sistema.

SACHS Xtend adapta un sistema de ajuste del desgaste en la parte interna de la prensa. Un mecanismo de compensación detecta el desgaste de los forros y mediante un anillo de regulación se ajusta automáticamente durante toda la vida útil del embrague. De esta forma se consigue mejorar notablemente la durabilidad del conjunto sin necesidad de regulaciones posteriores a su instalación inicial, además se disminuye el esfuerzo del pedal y es adaptable a cualquier tipo de diafragma.

Desde ZF Trading Aftermarket Ibérica, S.A. se afirma que con este novedoso sistema, SACHS Xtend, se obtienen importantes ventajas como: La reducción de la fuerza de desembrague y una mayor duración del embrague. Gracias a su diseño robusto y sencillo sistema, garantiza la seguridad y exactitud en su funcionamiento. Una máxima adaptabilidad a cualquier tipo de prensa de embrague, ya sea de presión o de tracción. Este sistema ofrece la posibilidad de ser reemplazado fácilmente por embragues convencionales sin necesidad de hacer modificaciones para su instalación.

